

פרוטוקול ועיקרי דברים ישיבה מספר 01/17

<p>אולם גרניט במועדון כדורת רעננה. 10/2/17 שעה: 08:30 גלעד אופיר (יו"ר), ראובן בשביץ (גזבר), אורית מורן (חברה), מיכה מרק (קפטן ספורטיבי ארצי). מודי קניגסברג (נשיא), מיכה עמית (ס. נשיא), מוטי פז (ס. נשיא). בהתאם לרשימה בסוף המסמך. אוריה מאיר (מנכ"ל), אילן שזיפי (רמ"ד תחרויות). עמירם מרקוס – יו"ר ועדת ביקורת, רו"ח ארז נחום - חבר ועדת ביקורת.</p>	<p>הישיבה נערכה ביום: ועד העמותה: נשיאות: צירים: משרד: אורחים: משקיפים: רושם הפרוטוקול: אוריה מאיר.</p>
--	--

<p>על סדר היום:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. בחירת יו"ר לישיבה, מזכיר/ה ואישור הצירים. 2. אישור פרוטוקול קודם. 3. דיון בשינויי תקנון. 4. מסירה ודיון על דוח מנהלי וכספי. 5. שונות.

<p>_____ הפרוטוקול אושר ביום:</p> <p>_____ חתימת יו"ר הועידה:</p>

1. בחירת יו"ר, מזכיר/ה ואישור רשימת הצירים.

08:30 – בהעדר מנין לקיום הישיבה, הישיבה נדחית בחצי שעה בהתאם לתקנון.
 09:00 – הישיבה נפתחת, מודי קניגסברג, נשיא ההתאגדות, נבחר ליו"ר הישיבה, אוריה מאיר, מנכ"ל ההתאגדות, נבחרת למזכירת הישיבה **ורשימת הצירים לוועידה ולמועצה מאושרת פה אחד** (רשימת הצירים בסוף המסמך).
 מציגים את חגית, מנהלת המשרד החדשה, מציגים את הצירים לטובת אלו שלא מכירים.

2. אישור פרוטוקול קודם

הפרוטוקול מישיבה שהתקיימה ב 13/5/16 - אושר פה אחד.

3. דיון בשינויי תקנון

גלעד אופיר (יו"ר) - בתוך סדר היום של הוועידה היו אמורים להיות שינויי תקנון, שכבר הוכנו. תודה לאיתן על הזמן שהשקיע (מודי מודה גם לגלעד). שינויי התקנון לא נשלחו כי יש היום דיונים חשובים שמשפיעים על שינויי התקנון. יש דיון על התקציב שמשליך על - ההתאגדות פניה לאן, ועל כן מתייתר הדיון בשינויי התקנון שיעודכנו בהתאמה לתוצאות הדיון.

4. דוח מנהלי לשנת 2016

גלעד - אציג כעת את הדוח המנהלי שנמצא בחוברת התקציב, עמודים 4-6, נעבור סעיף סעיף. תרגישו חופשי לשאול ולהביע את עמדתכם:

בין היעדים הבולטים שהושגו ב 2016 :

1. סיורים במועדונים

התחלנו בסבב סיורים במועדונים, עברנו בין 8-10 מועדונים, על מנת לשמוע אם אפשר לעשות דברים יותר טוב.

דורון ידלין - האם זה קשור לכסף? מסבירים לו שזה מה שנעשה ולא קשור לתקציב 2017. **ראובן** מבהיר שכל העבודה של ועד העמותה נעשית בהתנדבות, ללא תמורה, **גלעד** מבהיר – אנו הולכים לשמוע את החברים במועדונים כדי לעשות יותר טוב ולא הכל קשור לכסף.

גלעד ממשיך - דוח מנהלי בכל שנה מתבסס על מה שאושר ע"י המועצה בשנה קודמת. אפשר להעיר, אפשר להגיד "תודה רבה איזה רעיון יפה" ואפשר גם לא להגיד. היינו בסיורים במועדונים, קיבלו אותנו יפה, כל פעם היה צוות אחר מההנהלה. עד עכשיו נפגשנו עם מועדונים באזור מרכז דרום, עכשיו נעלה צפונה, בסיור מועדונים מסבירים מה ההתאגדות עושה, הסניף מציג את הפעילות שלו, שומעים את השחקנים מציגים יעדים ומנסים להתקדם.

2. פרויקטים לקידום הבריידג' והטבות לחברים רשומים

בשעה טובה הושק אתר התוצאות החדש, יש עדיין דברים שצריך לשפר, אוריה עובדת על זה ביחד עם הצוות המחשובי, כל הזמן עובדים ומשפרים. מיכה ואסף משקיעים שעות על גבי שעות בהתנדבו, וכולם עושים עבודה מדהימה ותודה רבה בשם כולם. אם יש לכם הערות תשלחו למשרד.

אגב יש רעיון, שלצד התוצאות בתחרויות ההתאגדות, אולי גם בכל התוצאות של הסניפים, לרשום את שם הסניף אליו משיך השחקן, זה נותן חשיפה, רואים איפה המועדון וזה מקדם, מה אתם אומרים?

מיכה עמית – בגלל שמכניסים יותר מידע לכל דף, הכל יהיה באותיות עוד יותר קטנות וההדפסה זה כפול דפים, אז קחו בחשבון. אפשר לעשות אולי לפי סניפים, סניף שירצה בזה יוכל לקבל וברוב המקרים אין צורך בדבר הזה. **איתן לוי** מציע לשים מס' סניף, יש התנגדות זה מפספס את המטרה. **מיכה** מבהיר שממילא אם לוחצים על השם של השחקן רואים את כל הפרטים. הבעיה בהוספת נתונים בדף, שזה דורש ממך, בעיקר אם אתה בסלולרי להזיז הצידה וזה לא נוח. **גלעד** – רואים מאיזה סניף השחקן מגיע, זה נותן יוקרה לסניף, לגבי התצוגה, קיבלנו סקיצה, אם זה יפגע בתצוגה ויהיה פי 2 דפים וכד' לא נעשה את זה, לא רוצים לפגוע בחוויית השרות לשחקן. **מה שכן, אתר התוצאות לא מותאם כרגע למובייל, דבר שרוצים לעשות השנה, יעלה קצת כסף אבל נבדוק את זה ונעשה את זה.**

מנהלי המועדונים בעד תצוגה של המועדון בתחרויות ההתאגדות- אפשר לקדם.

3. שת"פ עמותת בוגרי בל"ל

אוריה – נפגשנו עם עמותת בוגרי בל"ל, שזו העמותה שמארגנת את כל יוצאי פורשי בנק לאומי, עמותה מסודרת, הצענו להם לעשות שיתוף פעולה, שאלנו את הסניפים מה אתם מוכנים לתת כדי שיבואו אליכם, הסניפים שלחו, העברנו לעמותה, הם פרסמו לאנשים שלהם וחלק מהסניפים כבר התחילו לקבל אנשים. **עמירם מרקוס** – מציע שאם זה מוצלח להרחיב. **אוריה** - אני לא יודעת להגיד אם זה מוצלח, צריך שהסניפים ידווחו כמה הגיעו אליהם כדי שנוכל להסיק מסקנות.

אורלי – בינתיים נתתי הנחה לאשה שבעלה פורש בל"ל – הפסדתי על זה. **אוריה** – הכוונה היא להביא חדשים אז ההטבות לחדשים לא לקיימים. **יהודית פרידלנדר** – אלי מגיעים אנשים מבל"ל שכבר קיימים אצלי. והקיימים שאינם שייכים לבל"ל שואלים למה לנו אין הנחה. (מסבירים ליהודית שזה בדיוק כמו בכל גוף אחר שמבקש לתת הטבות לחברים שלו).

אוריה – המטרה להביא חדשים ואם זה מישהו מהסניף שלכם תשימו לב לזה. בכל מקרה, אם זה לא מצליח צריך להסיק מסקנות. **מודי** – פנינו לבל"ל כמו שפנינו בזמנו לחבר כדי להגיע לעוד 3000 אנשים שלא חשופים לבריידג'. לא יכולים להכריח, רק להגיע להסכמים בשיתוף עם הסניפים. אם באים 10, זה 10 יותר מאשר קודם. מתחיל הקיץ, הם מפרסמים כל הזמן מקווה שיבואו. גם כשאני הולך להצגה, אני משלם 40 ₪ והחבר שלידי 20 ₪ כי היה גנרל בצבא והוא חבר ב"חבר".

מיכאל גלעדי – אני נותן קורס חינם לחברי בל"ל, פנו אלי מבל"ל והצטרפו חדשים שלא היו קודם.

גלעד – ההתאגדות לא נותנת הנחה אלא מפנה למועדונים שיכולים לתת הנחה על פי שיקול דעתם. רוצים שיהיו למועדונים יותר לקוחות. באה עמותת בל"ל, אמרה יש לנו 200-3000 חברים וחוברת עם תפוצה רחבה. רוצים לפרסם שיש פעילות ברידג', מה אתם יכולים לתת? קיבלו רשימת כל הסניפים, פנינו לסניפים ואמרנו, מי שרוצה שייתן הנחה, מי שלא לא. זו החלטה שלכם, אבל האיגוד חושף לעוד 3000 איש שלא נחשפו קודם. אפשר לא לתת להם הנחות ויש להם את רשימת הסניפים

4. קמפיין הקפה

רץ שנה שניה, רץ בפחות עוצמה מהפעם הקודמת אבל נעדכן שכיום יש כמעט 5000 חודשים חברים. צריך להשוות ליום המקביל בשנה שעברה אבל זו עליה משמעותית; בגלל שיש רישום גם דרך האתר וגם דרך המועדון שמשמש באתר, המועדון מקבל את העמלה גם כך והבירוקרטיה נחסכת.

5. יצירת דיפרנציאציה במחירים ובשירותים הניתנים למי שחבר בהתאגדות

אושר בפעם קודמת ע"י המועצה אך לדעתי זה קצת פוספס. אם אתה חבר, יש לך מחיר מסויים ואם אינך חבר התאגדות, אז במקום שלא תוכל להשתתף אתה אמור לשלם יותר. מדובר על תחרויות ההתאגדות. כרגע מה שמפורסם זה שמי שלא חבר, לא יכול להשתתף. נשנה את זה. גם בפסטיבל אנחנו עושים את זה אבל שם יש בעיה לוגיסטית. **יעקב מיניץ** – מה עשו לפני שנתיים בפסטיבל? **גלעד** – בדקו, יצא דוח באמצע תחרות ואנשים נתבקשו לשלם.

עמירם מרקוס – יש מדד להשוות מה היה שנה שעברה בפברואר? **אוריה** – שנה שעברה כבר התחלנו להשתמש, אבל היתה עליה, צריך להשוות לפני שנים, בעבר עד אזור מאי יוני לא היו מספרים כאלה. העלייה היא בגלל הקלות של השימוש באתר וברישום המקוון. המספר הסופי יודע רק ב 31/10, אבל קלות הרישום המקוון משפיע על המספרים. (מנהלי הסניפים משבחים את הרישום המקוון).

אילן מעדכן - ב 16/2/10 – היו 2500 חברים רשומים. בשנה לפני כן באותו תאריך 2400. זה אומר שההטמעה מוצלחת וההפרש עוד יותר גדול לעומת שנים קודמות. **מיכה עמית** - עד לפני שנתיים הפסטיבל היה באמצע פברואר, זו היתה הנקודה הקריטית. משנה שעברה עבר ליוני, לא זה הטריגר אולי התחרויות הארציות. בד"כ השיא היה אפריל מאי אבל כמו שדורון אמר, הנקודה הקריטית זה כמה חדשים יש וזה פשוט לראות. אם מסתכלים בגרף הרב שנתי, רואים שכבר הרבה שנים אנחנו במצב דומה, כלומר כמה שנכנסו ככה יצאו. מודי – השאלה כמה מתו, הגיעו לגיל 80 ולא יכולים וכד', לא רק כמה לא חידשו.

גלעד – ההנהלה נמדדת בלהוציא לפועל את מה שאתם רוצים, למשל אם רוצים לשים סטודנט שיתקשר לשחקנים שכבר לא מחדשים במועדון, אפשר. אני אישית לא חושב שזה יעזור, אלא עדיף שזה יהיה מישהו שמכיר את המטריה מאותו מועדון ויקבל תמיכה מההתאגדות באיזשהו אופן, זה יותר ענייני. דוחות כאלו אפשר לספק לסניפים, הנתונים ישנם.

6. חידוש בתשלום יחסי לחברים חדשים

פעם אם היית מחדש חברות באמצע השנה היית משלם יותר. אז עכשיו רק לחברים חדשים זה חלקי, **אוריה** – בגלל שהיו מקרים שחברים חדשים רוצים להירשם למשל בספטמבר ואוטוטו מתחילה ההרשמה לשנה שאחרי, אז אין טעם שיחדש כי אז ישלם פעמיים 120 ₪. לכן הועד החליט שהחבר החדש יוכל לשלם רבעוני. כלומר הוא ישלם את מה שנשאר לסוף השנה לפי רבעונים ויוכל להיות חבר כבר מאותה נקודה, כי הרי עושים קורסים כל השנה ופתאום בא לו להירשם חודש לפני סוף השנה, אז עכשיו לא צריך לשלם מלא אלא יחסי.

עמירם – והעמלה של המועדון באותו יחס? **גלעד** – שאלה טובה, **צריך לתת עמלה**

באופן יחסי, הנושא יטופל ויוכנס לתקציב. זה חידוש שהוא טוב לחברים, רוצים שירשמו מידיית ולמועדון יהיה כלי להחזיק אותם.

7. גביעים לתחרויות הסימולטניות

הוספנו גביעים ל 3 הזוגות הראשונים בסימולטנית. אנשים אוהבים את תחרויות הסימולטניות בוקר ואת הגביעים, אנשים נוסעים ספיישל לכאן כדי לקבל את הגביע.

8. אטלס – קידום שחקנים בכירים

נועד לרבי אומנים ומעלה, מי שהעביר אותו היה יניב זק. בשלב כלשהוא יניב הודיע שלא יכול להמשיך, הפרויקט תקוע. רוצים להפעיל מחדש ולעשות הרצאה דו חודשית של אחד השחקנים המובילים בארץ.

9. פרויקטים לקידום הברידיג' במועדונים

ב 2017 הפרויקטים ישתנו, אבל האינטרס של ההתאגדות שהמועדונים יצליחו ויגדלו, מצד שני יש אינטרס שיהיו כמה שיותר שחקנים ומצד שלישי שיהיה מועדון בכל מקום בארץ. אז בקורסים כמו עולים כיתה – המסר לחברים, לנו למועדון, קחו קורס במחיר מסובסד (גם בוטלו ההגבלות על המחיר שהיו בעבר על המועדונים) ואומרים לחברי התאגדות שיש להם הנחה, גם המועדון יוצא טוב, מקבל כסף פר שיעור כדי לספוג את עלות המורה. גם השחקן מרוצה, אין ירידת מחירים דרסטית ואין הרבה ביורוקרטיה. כך למשל, עולים כיתה – שזה קורס לחברי התאגדות, גורם לאנשים להירשם, הנתונים כבר נמצאים בהתאגדות, ההתאגדות לא באה עכשיו כדי לקבל נתונים של שחקנים ולבוא מעל הראש של המועדונים כדי לעשות משהו. יש כסף בתקציב, קחו אותו, זה מקדם שחקנים וגם מועדונים. **מינץ** – עקרונית זה בסדר, אבל בתקציב מול ביצוע, הניצול לא מלא. זה מדבר בעד עצמו כי עובדה שהסניפים לא מנצלים ויש לכך סיבה. **מיכאל גלעדי** – אומר שהגיש בקשה על קורס בשנה שעברה ולא קיבל. **אוריה** – הגשת את הבקשה ב 2017 אחרי המועד הסופי, כבר לא ניתן לאשר סיוע מתקציב ששייך ל 2016. צריך להקפיד לדווח בזמן.

גלעד – המטרה של הכסף בסעיף בתקציב היא לממשו. כל פעם שיש ביצוע נמוך מול תקציב זה לא טוב וצריך לבדוק. אין סיבה לא לנצל את הכסף בסעיף זה. הקורס הוא הטבה לחברי התאגדות, צריך להיות לנו אינטרס שחבר התאגדות ייחנה לעומת לא חבר. יש אולי סניפים שלא מודעים לזה. כנ"ל מבט לעתיד, התחיל כקורסים בחינם, אמרנו בסדר אז קחו כסף מהמשתתפים עד סכום בגובה מסוים, שנה אחרי זה אמרו זה לא מספיק אז הגדלנו את הסכום שאפשר לקחת ממשתתף. כל עוד זה אטרקטיבי לשחקן ולמועדון, תנצלו את התקציב.

פרויקטים ל-2017: ב 2017 יהיה עוד יותר קל. המטרה העיקרית היא להביא שחקנים חדשים למועדונים. צריך לעשות כל מאמץ לקדם את המטרה הזו. אז לקחנו את מבט לעתיד ואמרנו, יש תלונות על בירוקרטיה וכד'. אמרנו כל סניף ממילא עושה קורס למתחילים ותמיד נותנים שיעור ראשון חינם. אז בתוך הסל של "ברידג' לכולם" עשייתם קורס, פרסמתם ש 2 שיעורים ללא התחייבות קיבלתם 800 ₪, 400 ₪ לכל שיעור. ההתאגדות נותנת כסף, כדי לעזור לכם לתת חוץ מזה, לפעמים גם לא יודעים אם אפשר לפתוח קורס בכלל, אם יש מספיק אנשים, אז יש לכל מועדון אפשרות לתת 2 מפגשי חשיפה בשנה, תביאו את כל מי שאתם מכירים, תעשו שיעור חינם יש 400 ₪ לכיסוי בכל מפגש. אפשר לעשות פעמיים בשנה. **דורון ידלין** – אני לא צריך את העזרה הזו **אורלי ריזנברג** – יש לי תחושה שההטבות שאתם נותנים לנו לא מתאימות לנו כי לא הייתם בעלי מועדונים. אם הייתם באים מהמקום הזה, כל החשיבה שלכם היתה שונה. **יעקב מינץ** – תכניות מסוג זה, צריכות לבוא ביחד עם הסניפים על מנת שיביעו את דעתם איך זה צריך להיראות לעומת שהנהלה מכתובה לסניפים. **גלעד** – קודם כל ישבתי איתך ועם ישראל לשיחה, ביקשתי שתשלחו לי רעיונות איך זה צריך להיות, תיבת המייל שלי נותרה מיותרת. לנגי אגב העביר לא מעט רעיונות, מכם לא קיבלתי. אני גם ניהלתי את מועדון אשקלון כעמותה, גם ניהלתי את מועדון השרון, מועדון פרטי, מכובד, אני יודע מה זה לנהל מועדון, וגם למודי היה מועדון ברידג'. כל פרויקט, מה שתציעו, כל עוד זה עוזר למשולש מועדונים שחקנים התאגדות זה יתקבל. לא רוצים להנחית רעיונות על הראש, אבל אף אחד לא מביא רעיונות. הנה אתם אומרים "הפרויקט הזה לא מתאים לנו" למה? מה התשובה? כי "אנחנו רוצים את הכסף", זאת תשובה שהיא מבחינתנו לא טובה! אני אומר, כל רעיון יתקבל, אנחנו עושים מה שאתם רוצים, זה הסדר של הדברים, אנחנו פשוט צריכים שתביאו רעיונות, יכול להיות שהרעיונות שלנו לא מספיק טובים ואנחנו מוכנים ומעוניינים לשמוע ולשלב רעיונות נוספים.

10. שדרוגים במערכת הרישום המקוון

כבר דיברנו.

11. משלוח פורמט דיגיטלי לסימולטניות

הצלחה גדולה. **מינץ** – זה לא חוסך את החוברות עצמן. **גלעד** - היה דיון לגבי הדפסת החוברות האם אפשר לוותר על משלוח חוברות נייר. **מודי** – זה פוגע במבוגרים. **גל וקס** – יש לזה חסרון גדול לחוברת הדיגיטלית, כשאני מנסה לשכנע שחקנים לשחק סימולטנית, אחד הדברים זה החוברת שהיא מעולה ובגלל זה הם באים. זה כלי שכנוע לגרום להם לבוא. אם זה בדיגיטל זה אומר שיש גישה לכל שחקן, ולא חייב לבוא לתחרות כדי להיות חשוף לחוברת אז יש גם חיסרון. המטרה של החוברת להביא כמה שיותר אנשים לסימולטניות ועכשיו גם הביטאון הדיגיטלי יגרום לאנשים לא להירשם. אחד מהדברים חוץ מלוח שנה זה החוברת החודשית שהכנסתם התכנים נפלאים. **אילן** – רק חבר יכול לראות אותה. **גל** – ברגע שזה בדיגיטל זה פרוץ וחשוף. **אוריה** – גם כשאתה מקבל את זה בדואר זה פרוץ וחשוף. **מודי** – אני נציג של המבוגרים, אני טוען שהרבה מחבריי אוהבים נייר. צריך למצוא את שביל הזהב. מצד שני, יש את הקדמה אין מה לעשות. מצד שני הגיל הממוצע 69 אז זאת בעיה. **עמירם** – לדעתי גל העלה דבר חשוב, את הסימולטנית לשלוח רק למי שהשתתף. ימנע מצב שיקבלו כולם. **אוריה** – אז אי אפשר יהיה לשלוח מיידית לאחר התחרות, הם יוכלו

לקבל רק למחרת. **מינץ** – אולי להפיק את החוברת פחות מהודרת. **גלעד** – למה זה מהודר? העיצוב הוא קבוע. אפשר להוריד כל הזמן את השירות לשחקן, פעם הביטאון היה שחור לבן, אפשר הכל, אבל למה להוריד את השירות לשחקן כל הזמן? **עמירם** – אני אוסף את כל החוברות, הביטאון בעיני חשוב וזה שהוא בכרזו וצבעוני נהדר, אבל סימולטנית אני זורק יום אחרי. **גלעד** – איך אתם רוצים שהחוברת תיראה? **עמירם** – אם הנייר כרומו עולה הרבה אפשר להוזיל. זה לא ירידה ברמה. **גלעד** – רוצים להוריד את רמת החוברת מבחינת נייר? **מאיה** – אפשר להוריד בכמויות נשאר לנו תמיד במועדון איזה 20-30 חוברות. **אבי טרגן** – כל תחרות סימולטנית מבקש מאוריה את קובץ ה PDF שתעלה לאתר ההתאגדות כדי שאנשים יוכלו להדפיס. אני אישית מדפיס את זה. **גלעד** – זה מתנגש עם מה שגל אמר. **אבי** – אל תוציאו בכלל, תפרסמו בהתאגדות שאנשים יוכלו להדפיס וזהו. **גלעד** – יש כאן 2 דעות, אחת להוריד את הפקת החוברת הסימולטנית ולהישאר רק עם הדיגיטלי, והשנייה להוריד את הדיגיטלי ולהישאר רק עם הדף. צריך להחליט מה אתם רוצים? **מיכה עמית** – מתנגד נחרצות. **מודי** – מציעה שההנהלה תבדוק עלויות ואם חוסכים 1000 ₪ על חוברת זה לא שווה, צריך לבדוק עלות תועלת. **גלעד** – נסכם שבשלב הביניים, נעשה את הדיגיטלי של הסימולטנית מוגבל רק למי שמשתתף ויופץ רק למחרת. **יהודית פרידלנדר** – מה התועלת במשלוח הדיגיטלי, למה פעמיים? **אוריה** – הרעיון היה להפיץ את החוברת לכולם כדי למשוך עוד אנשים להגיע לסימולטנית, כי ברגע שהם רואים שיש אי מייל, הם רואים שהייתה תחרות, איזה יופי, יש ידיים, זה מעורר מודעות ומעודד אותם לרצות גם להשתתף בתחרות כזו. **מודי** – נכון זה היה הרעיון. **יהודית** – אבל למה דיגיטלי? **גלעד** – כי היום הכל בדיגיטלי. **מודי** – יש הרבה שמעדיפים רק דיגיטלי, **אוריה** – מבחינת עלויות הדיגיטלי זה כלום **דורון ידלין** – אני חושב שמגיעים לסימולטנית לא בגלל החוברת. **מודי** – אבל גל אמר אחרת... **גל** – לא, אמרתי שזה כלי שכנוע להגיע. **מודי** – מהניסיון שלי אני לוקח את החוברת למיטה עם דרורה אחרי הסימולטנית ועוברים על הידיים. **גלעד** – אז אני בא עם ניצן, הולכים למיטה ויושבים עם הדיגיטל. מה שבטוח זה שאף אחד לא עושה סקס 😊. **איתן לוי** – מה שברור שפתרון שיספק את כולם לא נמצא. **לא הייתה הסכמה בין חברי המועצה על הפורמט רצוי של חוברת הסימולטנית.**

12. הביטאון הדיגיטלי

גלעד – התחלנו גם עם הביטאון בדיגיטל, יש כמה עשרות שכבר ביקשו לקבל רק דיגיטלי, כשיגיעו למספר גבוה אז נצטרך לשקול מה עושים הלאה והחיסכון יגדל. לפעמים אני פותח את הדיגיטלי כדי לחפש דברים, אבל אני גם אוהב את העיתון המודפס, כשאני סוף סוף מקבל אותו. **אוריה** – זאת בדיוק הבעיה, הדואר. **גלעד** – הבעיה הכי גדולה, אתם צריכים לראות את המייל של המשרד, מהומת אלוהים איפה הביטאון. ולכן שמנו באתר אפשרות לראות את הביטאון הדיגיטלי מוגן תחת מס' חבר ותעודת זהות שזה משהו שאנשים לא אוהבים לחלוק. אם אנשים רוצים להעביר ת.ז. כדי לא להירשם להתאגדות... שיהיה להם לבריאות, זה בשוליים. **יהודית** – אני אמרתי להיפך, שכשזה כתוב אפשר להעביר ולהפיץ הלאה. **גלעד** – תמיד אפשר להעביר. **עמירם** – האם נבחנו אפשרויות חברות הפצה נוספות, למשל מסר? לא יודע עלויות אבל לפחות המסירה של מסר מאובטחת. **מודי** – כן, בדקתי עם גופים שונים אפשרויות הפצה (למשל להצטרף דרך הפצה של בנק לאומי וכד'). ההבדלים לא גדולים מבחינה כספית אולי 20-30 אגורות ולא היו מוכנים להיכנס לזה. **אוריה** – חברת ההפצה שאיתה אנו עובדים, עובדת גם עם דואר ישראל ובחלק מהמקומות גם עם מסר, זה תלוי באיזה

אזורים, אנחנו כן עובדים עם מסר, במקומות שאליהם דואר ישראל לא מגיע. **מודי** – יש בעיה שאם יורידו את הבטאון מתחת ל 3500 חתיכות, החיסכון הכספי הולך לאיבוד כי זה כמעט כפול במחיר השליחה. אולי נשלח בדיגיטלי אבל תהיה בעיה שנשלם פי 2 בשביל המשלוח. **אוריה וגלעד** – לא משלמים כפול, משלמים קצת יותר על כל משלוח אבל יש היום מעל 5000 בטאונים, אז בהחלט שבשורה התחתונה יהיה חיסכון בדמי ההפצה.

דורון ידלין – (חוזר לנושא הסימולטנית) אתם רק מדברים על בעיות אבל אין פתרונות. **גלעד** – למה? לא הבנתי. **דורון** – מה בסוף עם החוברות? **גלעד** – אז אמרתי מה נעשה עם הגיליון הדיגיטלי, **שנשלח רק למי שהשתתף וננסה לבדוק אפשרות להוריד עלויות הדפסה באמצעות הורדת איכות הנייר, נבדוק איך זה משפיע אבל בטח שלא צריך לחלק משהו שהוא לא ראוי.** מצד שני אין כאן הסכמות. אתה אומר, אף אחד לא בא בשביל החוברת, גל אומר זה כלי שכנוע, מישהו אומר אל תעשו בדיגיטל, אחר אומר רק בדיגיטל. אז אמרנו בינתיים נעשה משהו באמצע. אם יש לכם רעיון יותר טוב אתם מוזמנים. יש לך משהו אחר להציע? **דורון** – לא.

13. מע' פייר פליי

העלנו לאוויר, מערכת טובה, בסיוע נרחב של מיכה ואסף, אנחנו מגבשים נוהל תוך כדי תנועה, כי אמורים להתלונן על בעיות אתיות, התנהגותיות, הבעיה שהיא פקוקה מכל שטות שמתלוננים עליה, מיכה (מרק) קורס תחת הנטל על דברים שצריכים להיפתר בסניפים. קיבלנו למשל הודעה "תנחו את הסניפים שהשחקנים צריכים להתנהג יפה או שנזמין משטרה". היתרון של המערכת שהכל מתועד. למשל אם מישהו עושה סייק, הכל מתועד, יש גם דרך לסגור תלונה שלא מוצדקת ואז זה לא נספר. כרגע אנשים שמקבלים בקשה להתייחסות אם התלוננו עליהם מתעצבנים (מה מטרידים אותם עם הדבר הזה). היו כבר כמה עשרות של פניות. הנוהל כרגע – מיכה ממייך את התלונות ומחליט מה לעשות עם זה. אם אין בזה ממש מחזיר לטיפול מנהל הסניף / קפטן המחוז, אם יש אז שולח לנילון להתייחסות. אם התשובה מספקת אפשר להסתדר בין הצדדים ולסגור את התלונה ברמה שלא נספרת. אם צריך, יש אפשרות לצעדים משמעותיים, יש קפטן ספורטיבי, ועדת משמעת, בית דין וכד'. **ארז נחום** – מה עם להעביר את זה לנציב התלונות? **גלעד** – מדובר פה בתלונות ספורטיביות / משמעתיות, לא תלונה על מוסדות. **יוסי רייכמן** – שחקנים לא תמיד מודעים למטרה אני קיבלתי פעמיים פניה דרך המערכת על ערעור על תוצאה. **אוריה** – מה שקיבלת זה לא דרך פייר פליי אלא דרך אתר התוצאות. **מודי** - **מציע שנפרסם שוב בביטאון את המטרות של המערכת.** **עמירם** – בעלי מועדונים צריכים להגיד לאנשים על המערכת ולעודד אותם להשתמש בה. **גלעד** – בעל מועדון, האינטרס הראשון שלו זה לפתור בתוך הבית, כי כשזה עובר למעלה זה בעייתי. אבל לעיתים מעדיפים לשלוח את הנושא הבעייתי החוצה. צריך שידעו שיש מערכת אבל אנחנו לא רוצים להפציץ אותה בשטויות.

14. תמיכה בסניפים

- (א) סקרנו את הפרויקטים קודם לכן.
- (ב) **פרסום באנרים באתר ההתאגדות** - יש אפשרות לפרסום ארציות באתר ללא תשלום, יצא חוזר. מי שמבקש לפרסם תחרות ארצית שהוא עושה, אפשר באתר ההתאגדות, יש באנרים מתחלפים. **אוריה** – מדגישה שהכנת הבאנרים באחריות הסניפים. (לשאלת עמירם, מבהירה שהאתר תומך גם ב FLASH). **גלעד** – באתר התוצאות תנועה אדירה. **המועדונים המעוניינים יעבירו באנרים לפרסום.**
- (ג) **שימוש במכונות חלוקה לטובת הסניפים** - כמו כן, יש את קרן המתקנים של הטוטו, שמסייעת ברכישת ציוד. אי אפשר לקנות כל שנה אותו ציוד. יש מגבלות של פעם ב 3 שנים לקנות סוג מסוים של ציוד. אז שנה שעברה קנינו בין היתר 3 מכונות חלוקה. הרעיון היה לשים אחת בכדורת, אחת במועדון באזור הדרום אחת במועדון באזור הצפון כדי לשמש סניפים, מנהלי תחרויות מורים, מי שאין לו, שיוכל לבוא ולהשתמש במקום הקרוב למקום מגוריו. אז אחת תהיה פה בהתאגדות, מגיעים, יש מקום באים למכונה, אם צריך הדרכה קטנה נסייע וצריך לשים בסניף שאין לו מכונה באזור הדרום ובסניף שאין לו מכונה באזור הצפון. לא כל כך יודעים באיזה סניפים לשים את זה, נשלח מייל אם מישהו רוצה שזה יהיה אצלו שיגיד, על הסניף להיות ללא מכונה, התנאי הוא שאפשר יהיה לתאם איתו שכל גורם אחר יוכל לבוא ולעשות, הסניף המאחר לא צריך לעשות לכולם רק לאפשר גישה. **אלון לזר** – למה שאחד המועדונים יקבל מכונה בחינם כשיש מועדונים שקנו מכונה? זה צריך להיות במקום ניטרלי וגם צריך להיות בעלות מסוימת, סמלית. **גלעד** – אני לא מבין, כשההתאגדות רוצה לתת למועדונים בחינם אתם אומרים לה, תיקחי מהסניפים כסף? **מינץ** – הוא אומר שברגע שאתה שם את זה במועדון מסוים, נתת הטבה גדולה לאותו מועדון **גלעד** – אחת ממטרות העמותה היא לקדם את הברידג' בארץ. פעם כשזה היה הכל עמותות, אף אחד לא היה מדבר בכלל את מה שאמרנו עכשיו. למשל עם הברידג'מייסט, היום הרוב יש לו ברידג'מייסט. עכשיו יש סניף בלי ברידג'מייסט אז חשבנו פעם לעזור לסניפים לקנות, למשל לתת הלוואה לסניפים אבל התנגדו. צריך לעזור לסניפים שאין להם כסף. אף אחד לא מוותר על קניית מכונת חלוקה בגלל שהוא עשיר ורוצה לחסוך, עכשיו עוד פעם, ההטבה היא תמורת זה שהוא נותן שירות. ההתאגדות לא רוצה להרוויח מזה כסף. מה אכפת לך שלסניף שאין לו מכונת קלפים תהיה לו מכונת קלפים? **מודי** – וסניפים מסביבו יכולים לבוא ולהשתמש. **מינץ** – זאת תחושה, אני הוצאתי עשרת אלפים והוא לא. **ארז נחום** – מציע לעשות רוטציה כל 3 חודשים. **מאיה סוביק** – או שאתה משתמש או שאתה לא משתמש, אין לזה ערך כל 3 חודשים להחליף. **ורד מינץ** – למה לא לקחת ולתרגם את כל מה שאתם רוצים לתת, לתרגם את זה לכסף, ולעשות חלוקה שווה בין כל הסניפים? למה סניף שיש לו יכולת לקנות מכונה צריך להיפגע מזה שסניף שאין לו יכולת, יהיה נהנה בלעדי? למה לא לחלק את שווי ההטבה בין כל הסניפים? אתה פוגע בסניפים יותר יציבים כדי לעודד סניפים פחות יציבים. הופכים את ההתאגדות לקיבוץ, **גלעד** – אבל ההתאגדות היא עמותה! **ורד** – אבל אין לי שום אינטרס להיות שותפה בזה. **אפרת אורן** – אין לי אינטרסים אבל זאת ממש צרות עין, אנשים מגיעים לסניף לא בגלל שיש לו או אין לו מכונת קלפים, אנשים מגיעים לסניף כי הסניף מחבב עליהם את הברידג', נותן הוראה טובה, נותן אווירה טובה, מדובר באפשרות, בתחושה ובערך שתתני ללקוחות שלך. המצב שהסניף האחר הוא מתחרה והוא שחור משחור, הוא מצב לא בריא, אני לא מדברת ספציפית על מועדון

זה או אחר, אבל צריך לפתוח את הראש, כמה שנביא יותר אנשים, גם אם המתחרה שלי ירוויח עוד 10%, ואני פחות 2 אחוז, המטרה הכוללת שיבואו אנשים לברידיג' והברידיג' יהיה במקום מכובד ואווירה טובה קודמת לצרות העין. **ורד** – אמרתי שאם מקבלים מתנות לכאורה מגופים נוספים, אז לקחת את כל המתנות האלה, לתרגם את זה לכסף ולתת לסניפים. **מודי** – אי אפשר. **מינץ** – גלעד חותר כל הזמן שהוא אומר שרוצה לעודד סניף שיש לו תחרות פעם בשבוע בערך, אבל אתה צריך כדי לפתח את הברידיג' לפתח את היותר גדולים.

גלעד – אני חוטא לתפקידי, כשאני בא לסכם קדנציה של שנתיים, לא עשינו מספיק בשביל ערד ובשביל ראש העין ובשביל הרץ בצפון, כשעשיתי מספיק בשביל השאר. לא לבד, עשינו. כי המטרה של ההתאגדות ויכול להיות שהיא השתנתה בגלל שיש היום מועדונים פרטיים שמדברים רק על כסף, אבל המטרה היא לפתח את הברידיג' בכל הארץ, המטרה של סניף פרטי, במקרה זה אתה, הוא שיסגרו סניפים ברחבי הארץ אלה שקרובים אליך. אם הרצליה נסגר מחר, זיקוקים יש ברמת השרון. אנחנו לא רואים עין בעין. **מינץ** – שטויות, **מגי זייטמן** – בלי הסניפים הגדולים אתה לא קיים **גלעד** - אנחנו לא נגד הסניפים הגדולים. איפה את רואה נגד? **מינץ** – המגמה היא נגד הסניפים הגדולים כי אם אתה הולך לתמוך בסניף איזוטרי אתה פוגע ממילא, הרי אתה לוקח את זה מהכיס של הסניף הגדול, אתה נותן לקטנים ולא לגדולים. **מודי** – אתה לא מבין שזאת תרומה שלא היו מקבלים אותה? אני לא יכול לקבל כסף, אני יכול לקבל ציוד. אז להגיד להם אני לא רוצה ציוד כי מינץ לצורך העניין לא מוכן שערד יקבל? אתה לא יכול לקבל כסף. **אלון לזר** – אף אחד אין לו אינטרס לפגוע במועדונים הקטנים, אין בעיה שתקבע קריטריון למועדון, שיכול לקבל את השימוש במכונה בחינם כדי שזה ישרת אותו, אבל קח סכום סמלי 2 ש, קח אותה להתאגדות ותשקיע בדברים אחרים, תפתח דברים אחרים, זה עדיין לא אומר שאיפה שיש תחרות בין המועדונים, אם אני רוצה לקבל גישה למכונה הזו, אז אני צריך לקבל את השרות הזה במתנה מההתאגדות. **גלעד** – אז מבחינתך עדיף שהמכונה תשב פה או שאני אשכיר בכסף? **לזר** – כן! אין לי בעיה שלמועדון ערד יש קושי, צריך לעזור לו תן לו את זה חינם. אם המועדון באמת צריך את זה. **מודי** – אז מה ההבדל בין לשים את זה שם בחינם? בדרום יש סניפים ערד, ב"ש, קיבוצים, סניפים קטנים ויש אפשרות לתת להם (טוענים שבבאר שבע יש מכונה, ואז מובהר שהמכונה היא פרטית של מאיה סוביק). **דורית רובין** – על פי חוזה של קרן המתקנים, משהו שניתן ע"י קרן המתקנים אי אפשר לגבות עליו תשלום. **מושיקו** – אם זה ירגיע את המועדונים שרכשו מכונה, שנגבה תשלום עבור השירות במכונה ונחלק אותו בין המועדונים הגדולים שיש להם מכונה, האם זה יעשה איתם צדק? **גלעד** – ההתאגדות לא מחלקת כסף. אני מבין מה שאתה אומר, אפשר הנה רעיון, לתת את המכונה, אם סניף רוצה תמורת שירות, לגבות ממנו כסף וזה מצחיק כי רצינו לתת את זה בחינם, ואת הכסף הזה נכניס לקרן לציוד לכל המועדונים לפי גודלם. **גל** – תקנו קלפים. **מודי** – אנחנו לא יכולים, יש הגבלה על מה אפשר לקנות בכל שנה. אי אפשר שנה אחרי שנה אותו ציוד. תבינו איזה אבסורד, יושב פה ועד העמותה, שבא ואומר בואו נעזור לסניפים שקשה להם ובאים ואומרים לנו חברי המועצה, אל תעזרו להם כי זה פוגע ב. **מינץ** – זה ממש לא נאמר ככה אפילו לא דומה. **גלעד** – השורה התחתונה, אם בשנה הבאה יגידו לי שאפשר לרכוש רק ברידיג' מיידטס נניח, ויש סניפים שאין להם, אז אתם אומרים אל תקנה. **לזר** – זה לא צריך להיות שיויוני, יש מועדון שצריך את זה אז תעזור למועדון הזה ספציפית זה

לא משהו שוויוני. **מיכה עמית** - מה זה צריך את זה? אף מועדון לא צריך את זה. זה Nice to have. קלפים צריך, ניירת צריך. **גלעד** - אנחנו נבדוק בדיוק מה קורה בקרן המתקנים וננסה למצוא פתרון.

דורון ידלין- אם נניח אנחנו לא רוצים את המכונות האלה בכלל, האם נשאר לכם בכיס 50 אל"ש? **מודי** - לא! אתה יכול לקבל מכונות, אתה לא מגיש בקשה לא תקבל כלום, זה לא שאני מקבל כסף. **רייכמן** - מציע רוטציה כל פעם במועדון אחר, זה ירגיע את הסניפים. **גלעד** - לא ירגיע... **גל** - גלעד דיבר על ברידג'מייטס, ואיך נחלק אם נקבל, אני תקוע, אין לי מספיק, ברידג'מייטס, חסר לי, פניתי גם לאוריה במטרה לקניה מרוכזת, אני מוכן לשלם, לא רוצה תמיכה. כרגע אני בבעיה קשה, יש לי פעם בשבוע 2-3 שולחנות שאין לי ברידג'מייטס. **גלעד** - מה הבעיה תיקח מאיתנו. **גל** - פניתי, ופניתי לכל המועדונים, מי יש לו למכור לי. **גלעד** - לא למכור, קח בהשאלה, שיהיה לך עד שתקנה. **גל** - ההתאגדות רוצה דמי שכירות על הברידג'מייטס סכום גבוה, לא קטן, בחיוב פר יום. **אוריה** - רגע גל, ברגע שלוקחים לתקופה גדולה, אנחנו באים ועושים משהו מאוד יחסי, זה לא מדויק, אתה לא בודק ולא שואל. אתה מתייחס למחיר שלוקחים עבור השכרה לנופשוון וזה לא מה שניקח על תקופה ארוכה. אין מה לעשות, עד שתהיה קניה מרוכזת יקח זמן, הצעתי לך משהו יותר פשוט, לעזור לך להביא 5 מכשירים, או כמה שחסרים לך באופן ישיר מהספק אליך, **גל** - אבל אז אני משלם פי 2, **אוריה** - זה לא נכון, כי כשאתה עושה קניה מרוכזת יש עלויות נוספות שאין לך כשאתה מביא 2-3 יחידות. לא צריך לשלם לא מכס ולא מע"מ בד"כ כי זה חבילה קטנה שמגיעה אליך ולא נתקעת במכס, אין לך מכון תקנים, זה אחרת לגמרי, המשלוח יותר קטן, אז כן, אתה משלם טיפה יותר על כל מכשיר אבל באופן כללי אתה לא מפסיד, להיפך. **גל** - OK אז נעשה את זה, **אוריה** - אבל אמרתי לך את זה ולא רק זה גם שלחתי לך פרופורמה מהספק ומה? עשית עם זה משהו? **מודי** - כשאנחנו מזמינים 150 יחידות זה עובר למכס, למכון התקנים, לבדיקות כל משלוח צריך בדיקות מחדש. **איתן** - יש הבדל בין מכונת חלוקה שיש לך במקום שאתה יכול לעשות בורדים גם ברגע האחרון ולעשות עוד סט, לבין שאתה צריך לנסוע למועדון אחר, בכל זאת יש הבדל. אני מבין את הבעיה.

גלעד - ואם המכונה תסתובב 3 חודשים בכל מועדון זה בסדר? **רייכמן** - זה מה שהצעתי. **מאיה סוביק** - תחשבו על משהו אחר, זה לא יעבוד **יעקב מיוחס** - אפשר למצוא פשרה להעביר בין המועדונים שבאותו מחוז, חצי שנה פה חצי שנה שם, גם ילמדו להשתמש במכונות וגם יראו את הצורך אולי לרכוש למועדון שלו. זה קטנוני, מה שקורה **מינץ** - זה נכון מה שהוא אומר, לא לשים במקום אחד. **מודי** - אבל מה יקרה אם נשים בסניף ערד עם ה 7 שולחנות שלו, מה יקרה? **מאיה** - מציעה שהמכונות יהיו אצל הקפטנים. **מודי** - טוב נדון בנושא ונקבל החלטה. **גלעד** - בכל נושא יש 16 דעות, זה תלוי בכל כך הרבה דברים. בכל מקרה, גם השנה נצא לקניה מרוכזת, מעבר לכסף של קרן המתקנים, תהיה רכישה גדולה, חלק ההתאגדות תסבסד, תשיג מחירים זולים, תדאג ליבוא, תחלק למועדונים. **לא הייתה הסכמה בין**

חברי המועצה לגבי שימוש במכונות החלוקה שההתאגדות קנתה לטובת

המחוזות ושאר הגורמים.

- (ד) שימוש במכשירי ברידג'מייטס, ללא תשלום בתחרויות ארציות של הסניפים, אני מקווה שכולכם מודעים שאתם יכולים לקחת ברידג'מייטס מההתאגדות עבור תחרויות ארציות, לא בסימולטניות, לכולם יש סימולטניות אי אפשר לחלק לכולם.
- (ה) סיוע בהכנת בורדים מוכנים לארציות של הסניפים, אנחנו כבר עושים,

- (ו) מחשוב שדרוגים בתוכנת תוצאות ועוד.
- (ז) מתן אפשרות למנהלי סניפים לקבל דוחות און ליין – אנחנו הולכים לקדם את הנושא בצורה חזקה, כדי שתהיה לכם מערכת שתוכל להוציא לכם דוחות רציניים, חלק קיים, אבל במצב בסיסי זה לא מספיק לך. אנחנו עכשיו מאפיינים אותה אבל תוכל להוציא דוחות שמעניינים אותך, למשל תחרות שני, מי לא בא חודשיים?
- (ח) תחרויות ארציות, כל מועדון יכול לעשות כבר 3 מושבים חד מושביים, את זה ועדת נק' אמן אפשרה, לפי תנאים שפרסמה, זה עוד כסף לטובת המועדונים.
- (ט) הקמת עמוד לפרסום קורסים במועדונים יש באתר נעשה אותו גם יותר יפה.

15. הדור הבא

מונה רכז ללימוד צעירים מגזר הערבי אוסמה דניאל, כבר מלמד מזה זמן, עושה עבודה, מכשיר מורים נוספים. פרויקט נהדר, מושיקו מנהל את כל הפרויקט אפשר לקבל התייחסות, פרויקט מוצלח מאוד.

16. השיגים

מה שמצחיק, זה שאנחנו בדיון על הכסף עכשיו, אבל היה לנו דיון על הכסף באוקטובר שנה שעברה שבו אמרו לנו איך זה שאנחנו לא מוציאים מספיק כסף על נבחרות שנבחרות זה הכי חשוב ואיך זה שלא נוסעים ואין אימונים, ולמה אין מסגרת קבועה, ולמה אין מסגרת ל OPEN, ולמה אין מסגרת לילדים ושצריך להשקיע יותר בנבחרות (גל מבקש לפגוש את האנשים שאמרו את הדברים האלו, **גלעד** – הנה פגשת). למרות זאת, ולמרות שההתאגדות "לא משקיעה" בנבחרות היו 4 מדליות זהב – זהב אליפות אירופה (זוגות נשים באליפות אירופה ועולם, סניורים, עד 16 באליפות עולם), ונבחרת נשים שעלתה לאליפות עולם. זה אחלה יחסי ציבור. נדבר ב 2017 מה הולכים לעשות כדי להביא יותר אנשים למועדונים. כמו כן הספורטאים זכאים למלגות רבות.

17. פסטיבל הברידג'

הפסטיבל האחרון (50) שהיה בגני התערוכה, היה מוצלח מאוד. השנה עברנו מקום, נקווה שיהיה מוצלח, להיכל שלמה, 200 מ"ר משם. (נראה יותר טוב, יש חניה).

18. שיפוץ בית ההתאגדות

אחד המהלכים הכי גדולים שנעשו, המשרדים עברו לכאן משהם, רצו סכום כפול ממה ששולם עד אז, עברנו לפה, עשינו שיפוץ, שדרגנו את המקום לשחקנים, יש כ"א שלא עבר אתנו, יש עכשיו כ"א חדש, משרדים שנראים טוב. החוזה עם הכדורת הוארך, יש לנו כאן מחסן, נגיש לסניפים.

19. קשר עם מוסדות בינלאומיים

בהובלה של איתן, מעמדנו חזק, כל פעם שחסר מישהו, לאיתן יש רעיון והוא מקדם עוד ישראלים בכל נושא (מודי מציין שגלעד מונה לרכז צעירים עולמי).

עד כאן הדוח המנהלי, אלו עיקרני הדברים שנעשו בשנה האחרונה.

יו"ר הישיבה נעל אותה בשעה 10:15

נכחות צירים בוועידה				
מס' סניף	שם הסניף	זכאות	שמות הנציגים	נכחו
7	ראש העין	2	יוסי גל	
8	חולון	2	רועי טושר	
9	רמת השרון	3	יעקב מינץ	+
			ורד מינץ	+
			יובל בן דוד	
13	הלוחם אפקה	1	רמי בלס	+
17	ככר המדינה	4	אפרים בריפמן	+
			ינוש קסיונזק	+
18	קאנטרי רעננה	1	מירי וישניצקי	
20	לב הצפון	1	גדי קליין	
21	כרמיאל	1	אלכס אלון	
22	חיפה כרמל	5	אריה ברקוביץ	+
			משה מנור	+
23	קריות	3	מיכה עמית	+
			דוד אמבר	
24	טבעון	1	יורם שניידר	
25	נהריה	2	רעיה גרינשטיין	
			קרנאור גרינשטיין	
27	הרץ חיפה	1	ראובן הרץ	
28	רקפת טבעון	2	עמירה בן מרדכי	
			שלמה לוי	
29	השרון	3	רותי ליברמן	
			רון פכטמן	
			בני ליבסטר	
30	הלוחם חיפה	1	נח ורד	
31	ברידג' פוינט פולג	2	אורית מורן	+
			ישראל ידלין	
32	כפר סבא	2	יוסי רייכמן	+
			איתן לוי	+
33	רמת גן	3	אורלי ריזנברג	+
			גד ארנון	+
			משה לביא	+
35	הדר כפר סבא	1	גדעון וגנר	
37	אביבים	8	אסף לנגי	
			נטלי סעדה	+
			חזקל צוויג	+
			אפרת אורן	+
			אבי טרגן	+
			אפרת לרון	+
			פטריק סעדה	
38	מושבות שמריהו	4	דורון ידלין	+
			קופלוביץ דולי	+
			קוסטיש גוש	+
			בראז' ינאי	+
40	מרום נוה	1	מיכאל גלעדי	+
41	ירושלים	5	איזבלה פוקס	
			עירית ניימן	
42	גת ירושלים	0	אין נציג	
43	בית בלגיה	1	אמנון רז	
44	מת"ב הרצליה	1	איתן גוליק	

מס' סניף	שם הסניף	זכאות	שמות הנציגים	נכחו
45	לב חולון	1	אין נציג	
48	חושי חיפה	0	אין נציג	
49	נוה יוסף	1	אין נציג	
50	מרכז הברידג' י"ם	4	מגי זייטמן	+
			יונה מזרה	+
51	נתניה	1	מיקי קליין	
53	קדימה חדרה	1	חורחה שרו	
54	קיסריה	0	עדה הירש	
55	זכרון יעקב	1	אפי וינשטוק	
56	ויצו פ"ת	2	פרידלנדר יהודית	+
			מוטי פז	+
60	קרית אונו	3	מודי קניגסברג	+
			פנחס בכר	
			דורית רובין	+
62	ראשון לציון	1	ראובן בשביץ	+
63	מ.ס. ראשל"צ	2	אין נציג	
64	מכבי ראשון	1	חליו אליהו	
68	ערד	1	אהרון מירום	+
69	הגנה רעננה	1	אריק אורלב	
71	באר שבע	2	מאיה סוביק	+
			עוזי עצמוני	
72	אשקלון	0	אין נציג	
73	רחובות	3	מאיר ברקמן	
			אלון לזר	+
			דורית לשם	
74	אילת	0	אין נציג	
75	אשדוד	2	משה פרוז	
			גלעד אופיר	+
76	כפר מרדכי	0		
77	מועצת יואב	0		
78	וקס רחובות	1	יעקב וקס	
			יעקב מיוחס	+
79	נס ציונה	3	מושיקו מיוחס	+
			אבינועם מנחם	
80	מודיעין	1	גל וקס	+
81	קיבוצי צפון	0	אדי בלאו	+
82	קיבוצי דרום	1	אבי ממן	
83	גליל תחתון	1	רות צביאלי	
85	לידור	0	אין נציג	
39	סה"כ	95		